

## Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d)

Vollzeit | für den norddeutschen Raum, Deutschland

Die KNAPP Smart Solutions GmbH entwickelt und produziert automatische Lagersysteme und Softwarelösungen für Apotheken, Industriekunden und den Einzelhandel. Seit 2000 plant, baut, installiert und übernimmt unser Team den Service automatisierter Lagersysteme und Logistikkonzepte europaweit. KNAPP Smart Solutions ist ein Tochterunternehmen der KNAPP AG mit Hauptsitz in Österreich, welche mit rund 7.300 Mitarbeitern zu den führenden Systemanbietern im Bereich der Lagerlogistik und Lagerautomation zählt.

Wir sind offen für Techniken, Menschen und Meinungen, um nachhaltige und visionäre Lösungen zu entwickeln, welche Menschen ihr Leben erleichtern. Dieser Weg stiftet Nutzen und bringt den wirtschaftlichen Erfolg in einer Art und Weise, dass aus einem Job eine Berufung wird. Deshalb suchen wir dich!

### #yourmission

- Du gibst Vollgas! – berätst und begeisterst unsere Kunden von unseren Produkten und Dienstleistungen bis hin zum Vertragsabschluss. Dabei erkennst du die Bedürfnisse und Wünsche deiner Kunden und verstehst es, unsere Produkte und Dienstleistungen in ganzheitlichen Lösungskonzepten zu verkaufen.
- Neben aktiver Kundenakquise betreust du bestehende Kunden, indem du sie aktiv berätst und den Mehrwert der Lösungen verständlich darstellst.
- Egal ob Bestands- oder Neukunde, du freust dich auf die vielen unterschiedlichen Menschen, die du jeden Tag antriffst.
- Customer-Relationship- und Funnel-Management sind dir nicht fremd? Bei uns bist du für die konsequente Ausrichtung unseres Unternehmens auf unsere Kunden, sowie für die systematische Gestaltung der Kundenbeziehungsprozesse zuständig.
- Aktives Einsetzen und deine Sichtbarkeit auf verschiedenen Kanälen inklusive Social Media sind für dich selbstverständlich und runden dein Profil ab.

## #youareknapp

- Du hast eine kaufmännische oder technische Ausbildung erfolgreich abgeschlossen oder ein Studium in passendem Bereich.
- Du bist PKA, PTA oder Apotheker? Du bewegst Dich im Apothekenmarkt und bist im Gesundheitssektor unterwegs.
- Du hast bereits Erfahrungen in einer ähnlichen Tätigkeit sammeln können.
- Du legst großen Wert auf sehr guten Umgang mit Kunden, Geschäftspartnern und hausinternen Schnittstellen.
- Du bist im Besitz der Fahrerlaubnis Klasse B.
- Du beherrschst verhandlungssicheres Deutsch und wünschenswerterweise auch Englisch in Wort und Schrift.
- Du bist sicher im Umgang mit den gängigen MS Office Programmen (Word, Excel und Outlook).
- Du hast eine kommunikative Persönlichkeit, kannst andere begeistern und verfügst über Verhandlungsgeschick.
- Du lebst Kundenorientierung und hast Freude an der intensiven Zusammenarbeit mit Kunden.
- Du bist kommunikativ, durchsetzungsstark und zugleich diplomatisch.
- Dein Profil rundet sich durch dein Talent für Organisation und Flexibilität ab.

## #weareknapp

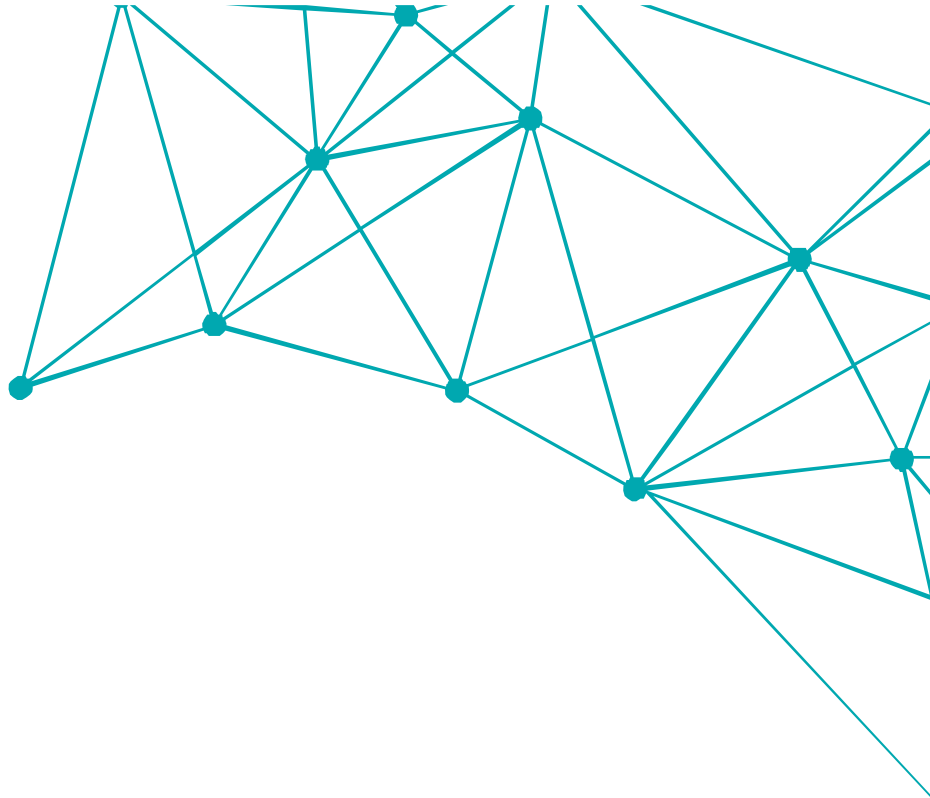
- Flache Hierarchien: Wir setzen auf kurze Kommunikationswege, ein offenes Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien, was dir ein eigenverantwortliches Arbeiten ermöglicht.
- Teamspirit: Wir arbeiten eng und motiviert an gemeinsamen Zielen und der starke Zusammenhalt unter den Kollegen rundet unsere Arbeitsatmosphäre ab. Wir nehmen dich in den ersten Wochen mit und unterstützen dich intensiv bei deiner Einarbeitung.
- Anerkennung: Dich erwarten ein leistungsgerechter Lohn, 30 Tage Urlaub, sowie ein persönlicher Firmenwagen, den du auch privat nutzen kannst. Weiterhin erwarten dich Mitarbeiterrabattaktionen für z.B. Reisen, Technik, Mobilfunk sowie Freizeit- und Sportevents. Deine Überstunden kannst du über Freizeitausgleich nehmen oder dir einmal jährlich auszahlen lassen.

Werde ein Teil des Erfolgs von KNAPP Smart Solutions. Wir freuen uns auf deine Unterlagen mit Gehaltsvorstellung und möglicher Startzeit:

KNAPP Smart Solutions GmbH



knapp.com



Personalabteilung

Uferstr. 10

45881 Gelsenkirchen

[kso.bewerbung@knapp.com](mailto:kso.bewerbung@knapp.com)

